

ELANCO, importante Organización de Salud Animal, precisa incorporar en
Madrid un/a:

Nutritional Commercial Leader

(Nivel Nacional)

Desde esta posición, la persona incorporada se responsabilizará de desarrollar las ventas de los productos de ELANCO en los clientes asignados, a través de la cobertura total de todos los contactos específicos, convirtiéndose en un socio de valor para ellos:

- A través de la venta individual, debates grupales y programas educativos, el/la Nutritional Commercial Leader presenta toda la gama de productos y soluciones de ELANCO.
- Bajo este rol, ayudará al Cliente en el uso de los productos para obtener el mejor beneficio y se responsabilizará del desarrollo de proyectos ajustados a los objetivos y necesidades del cliente.
- Asimismo, se encargará de coordinar las actividades comerciales y técnicas con Veterinarios.

Funciones

- Responsabilidad comercial del porfolio de Nutrición.
- Coordinación y gestión comercial de los clientes con el equipo de ventas.
- Diseños de estrategias y acciones de marketing junto con los Brand Managers de Porcino y Avícola.

- Ejecución del plan de marketing.
- Definición y seguimiento de experiencias de marketing junto al Nutrition TC.
- Participación en congresos nacionales y/o internacionales.
- Participación en el equipo Global de Nutrición como responsable del negocio de Nutrición en la Península Ibérica.

Requisitos

- Al menos 5 años de experiencia previa trabajando con el sector nutrición. También se valorará la experiencia en nutrición en las áreas de Porcino y/o Aves de corral.
- Nivel de inglés mínimo de B2.
- Disponibilidad para viajar (50% aproximadamente).
- Se valorará de forma adicional la experiencia técnica con porcino y/o avícola.

Se ofrece incorporación a una Organización de primer orden, contratación indefinida y paquete de beneficios sociales, así como coche de empresa.